

# Перспективы ЮНКТАД в переговорах и реализации РТС

**Региональный семинар по  
по содействию торговле и инвестициям**

**Центральноазиатского регионального экономического сотрудничества (CARTIF)**

**Стамбул, Турция**

**19-20 июня 2024 года**

**Стефано Инама**

[Stefano.Inama@un.org](mailto:Stefano.Inama@un.org)

Отдел Африки, наименее развитых стран и специальных программ (ALDC)

*Женева, Швейцария, 5 июня 2024 г.*



## Опыт ЮНКТАД по оказанию помощи странам в разработке и реализации ССТ

- ЮНКТАД оказывает помощь странам в ходе торговых переговоров между развитыми и развивающимися странами, а также в рамках РТС при разработке региональных ССТ.
- Я помогал в создании торгового протокола ЮАСР/ SADC и помогал странам в переговорах по ССТ.
- Амбиции и сфера действия ССТ имеют все большее значение, поскольку уровень амбиций растет.
- От торговли товарами до услуг, прав интеллектуальной собственности, государственных закупок и, в последнее время, электронной коммерции и цифровых услуг.
- Каждая из этих тем требует обширных знаний и навыков в разработке срглашений.
- Хотя «чувство собственности» является ключевым аспектом, следует приветствовать внешнюю техническую помощь, чтобы избежать фатальных ошибок.

# Основные принципы в организационных вопросах при разработке/переговорах по ССТ

- Роль председателя в руководстве и организации подготовки проектов соглашений и переговоров является ключевым аспектом: он должен быть нейтральным, иметь должность высокого уровня, быть хорошо осведомлен в торговых вопросах, чтобы играть нейтральную роль и выступать посредником для достижения консенсуса.
- Эффективный и подотчетный секретариат, чтобы управлять и обслуживать переговоры с высокими организаторскими полномочиями.
- Наличие группы поддержки, способной быстро подготовить короткие документы на основе количественных и качественных данных, чтобы поддержать переговоры и способствовать достижению консенсуса.
- Поддерживать связь с частным сектором и позволять им участвовать в торговых переговорах.

# Конкретные темы ЮНКТАД по подготовке проектов соглашений и ведению переговоров

- Тарифы
- Правила происхождения
- НТМ
- Услуги
- Инвестиции
- Упрощение процедур торговли
- Закон о конкуренции
- Электронная коммерция